

国际

为企业转型助力,

Greif 公司选用 IBM eServer i5 570

日前,全球最大的信息技术和业务解决方案公司 IBM 宣布,全球包装行业的领导者 Greif 公司将把公司的计算基础设施整合到 IBM eServer i5 570 系统中,Greif 公司在 40 多个国家拥有 160 多个业务部门。同时将选用的 IBM i 系列服务器产品替换现有惠普和其它系统,Greif 预计这样一来将节约 40% 的基础设施成本,同时显著提高系统管理能力。

“IBM eServer i5 570 系统使 Greif 将各种业务融合到 IT 基础设施中的效率迅速提高,这对于公司实现壮大目标至关重要。”Greif 公司业务信息服务全球主管 Ken Andre 说,“我们与 IBM 结成合作伙伴将帮助我们实现宏伟的业务转型目标。”

于 2004 年 5 月推出的 eServer i5 系统是业绩第一个融合 IBM 革命性 Power 5 微处理器技术的服务器。通过采用 IBM 的虚拟化引擎技术和多种操作系统,Greif 成为第一个在 IBM eServer i5 平台上整合并管理其 UNIX 解决方案的客户,同时他们也采用了 i5 产品运行在 AIX 5L 和 i5/OS 上的最新功能。

“Greif 这样的行业领导者注重可靠地发展业务,并满足客户需求。”IBM eServer i 系列总经理 Mike Borman 说,“IBM eServer i5 平台为客户提供了高性价比、灵活且易用的系统,使客户能够集中精力壮大业务,而无需管理其 IT 网络。”

经过一系列的收购,位于俄亥俄州特拉华并拥有 127 年历史的 Greif 公司希望通过整合其计算基础设施实现业务转型,提高包装服务和客户服务质量,同时降低成本。Greif 之所以选择 IBM eServer i5 570 服务器,是因为该产品的整合能力以及支持单一全球化 ERP 系统的能力。此外,与其它平台相比,该服务器的可靠性和性价比使 Greif 能够在业界获得竞争优势。公司目前的 16 个处理器中,有 8 个运行于 IBM eServer i5 570 平台上。

Greif 通过 IBM 和 SSA Global 的战略联盟还使 Greif 在其它方面节约了成本。Greif 能够将两个 SSA Global 企业资源计划 (ERP) 系统整合到 IBM eServer i5 平台上。同时通过 IBM 金牌业务伙伴和 SSA Global 在美国的首选 IBM 硬件供应商 Sirius 公司采购了 IBM eServer i5 服务器。几家公司的紧密合作是 Greif 公司选择 IBM eServer i5 570 平台的另一个原因。

全球商用软件市场三国鼎立变为两强争霸

经过 18 个月艰苦谈判,甲骨文并购仁科近日终于成功,但也付出了昂贵的代价。甲骨文日前宣布,该公司已经同仁科达成协议,将以每股 26.5 美元的价格收购仁科股权,两家公司的董事会都已经批准了这项并购交易,合并预计将于明年 1 月初完成。此次收购交易的总值高达 103 亿美元,远远超出了甲骨文最初的报价。虽然收购仁科成功,但甲骨文也付出了沉重的代价。甲骨文的最终收购价格为每股仁科股票 26.5 美元,比该公司 2003 年 6 月的报价高了 66%,比最近一次的报价高了 10%。与此同时,甲骨文的竞购对仁科的运营也产生了负面影响,今年前九个月里,该公司的净利润同比下滑了 9%。据分析,甲骨文收购仁科以后,整个商用软件市场的格局将会发生巨大的变化,以前 SAP、仁科和甲骨文三国鼎立的局面将演变成为 SAP 和甲骨文的两强争霸。另一方面,甲骨文并购仁科有利于迎接微软和 IBM 的挑战,微软和 IBM 也是这一市场的潜在竞争者,据甲骨文第二季度财报显示,甲骨文的核心业务数据库遭遇微软和 IBM 的强劲挑战。甲骨文希望通过收购仁科,增强在商用软件市场的竞争力,以给公司带来新的经济增长点。

赛门铁克并购 Veritas 的影响深远

继甲骨文以 103 亿美元收购仁科,赛门铁克 (Symantec) 称,公司拟斥资逾 130 亿美元收购全球十大软件公司之一的 Veritas 公司,为购买个人电脑及企业网络安全产品的客户提供一站式服务。分析认为,赛门铁克在全球电脑安全和维护领域一直处于主导地位。面对 McAfee 和 Trend Micro 等公司崛起所带来的强劲冲击,只做病毒软件已经不能维持赛门铁克在同主要对手竞争中的优势地位。进军更广领域为赛门铁克打造更多的市场增长点,是赛门铁克较好战略选择之一。其次,通过并购,赛门铁克将形成具有承接性质的全新产品线,一举改变单一主打产品的局面,形成电脑安全、电脑存储管理并重的“双头鹰”产品格局。存储领域的研发精英进入赛门铁克将极大地增强他们对电脑安全领域的理解,更快地提高他们的素养。再次,如果并购成功,一个市值 300 亿美元以上的巨无霸将出现在人们面前,赛门铁克的市场控制力将变的更强。最后,并购一旦完成,赛门铁克“双头鹰”产品战略的影响将迅速地延伸到国内:更具有“侵略性”的高品质系列产品、更全面的研发力量、更雄厚的资本将对国内的软件生产商特别是安全软件生产商产生强烈的冲击。