

国际

IBM 扩充全球业务合作伙伴队伍

**2006年斥资1亿美元通过本地经销商向中、小企业客户
提供IBM产品和服务; Express Seller 全球销售额年均增
长超过50%!**

(2006年8月30日,纽约州阿蒙克讯)

IBM(NYSE: IBM)近期在全球范围内斥资1亿美元,发起了Express Track计划,将业务范围扩展至全球数千家本地IT经销商,包括那些销售竞争对手产品的经销商。这项计划是IBM目前正在举行的2006年中、小企业市场扩张活动的一部分,扩张活动通过IBM的主要中、小企业渠道(IBM业务合作伙伴)向不断发展的中端市场销售IBM的技术解决方案。

Express Track计划扩大了对IBM业务合作伙伴的覆盖范围和支持力度。除提供满足需求的服务之外,IBM还在全世界范围内增加了300多人,为本地IT经销商提供服务及支持,这些经销商通常是中、小企业所偏爱、信任的IT提供商。

IBM业务合作伙伴是向中端市场客户销售技术解决方案的关键,并且实现IBM在中、小企业市场销售额的一多半。IBM快速增长的基于Intel和AMD的System x、BladeCenter服务器产品线以及入门级存储解决方案是这一市场的重要代表性产品。

IBM大力加强System p“4内核”系统产品线

System p5 505Q 在1U空间内提供惊人的4路POWER5+处理器内核心计算力

(2006年8月23日,纽约ARMONK讯)

IBM日前推出了一系列专为提供业界领先性能而设计的服务器,其中包括刀片式、桌边式或机架式安装的服务器,为中等规模的企业提供了推动业务创新所需的处理能力、速度和灵活性。另外,IBM还扩展了基于4内核POWER5+处

理器模块的领先入门级服务器产品线,进一步提供了关键任务处理能力,满足了客户对IBM System p服务器的期望。除此之外,IBM还宣布推出预先配置好大小,且购买方便的System p5解决方案版,有各种不同规模选择,并实行特别订价,更好地服务各类客户。通过与领先的软件供应商协作创新,这些产品解决方案为客户提供了满足其自身计算环境所需的灵活性。

IBM的4内核模块(QCM)系统是计算行业唯一的4内核处理器模块,为客户提供了POWER5+系统所拥有的高性能、可靠性和灵活性,而且定价与x86系统相比也非常具有竞争力。

IBM增强其存储产品系列

**推出专为提高性能、简化管理和降低成本而设计的
IBM System Storage DS8000 系列 Turbo 产品和企业级N
系列新产品**

(2006年8月28日,纽约ARMONK讯)

IBM日前在全球宣布对其存储产品系列进行一次最大规模的扩展,推出全新和更快的系统,全面增强其存储产品线,并为IBM System Storage DS6000系列推出一个新的企业级保修服务选项。这些新的和经过增强的存储产品覆盖了IBM的高端磁盘系统、N系列、数据保存解决方案以及多种为中小企业提供的产品,为客户带来了高性能、管理能力强、基础架构简化和低成本等优势。

IBM系统存储部全球销售副总裁Elly Keinan先生表示:“今天的发布进一步扩充了存储行业最广泛的产品和解决方案组合,我们将增强自己的存储系统并强化与NetApp的合作关系,帮助客户满足信息随需应变需求。今天的产品发布进一步证明了IBM对客户的承诺,客户可以以更大的灵活性和更多的选择来把握自己的存储基础架构。现在,客户面临的选择十分明确——选择IBM提供的更强大和速度更快的存储解决方案,还是选择EMC提供的专有解决方案。”