



IBM 台式机“Think 战略”牵制戴尔多元化

“Think” strategy of IBM’s desk PC hold down multi-industrization of DELL

日前, IBM 放弃了使用三年多的台式机品牌 NetVista, 启用了基于 Think 战略的全新台式机品牌—ThinkCentre。与此同时, IBM 还推出了新的显示器品牌 ThinkVision, 这是继去年 11 月提出“Think 战略”后, IBM PC 最具里程碑意义的事件。对于更名, IBM 个人电脑事业部华南及西南区总经理陈华安认为这源于 IBM 对台式机市场的重视。陈华安认为, 如今的 PC 竞争格局跟三年前有了很大的不同, 格局变化最显著的两点体现在: 一是以前还跃跃欲试的诸多二三线品牌, 大都渐渐落伍或甚至干脆退出角逐; 二是直销之王戴尔经过这些年的布局, 在持续的强势上扬之后已经挤进了第一梯队, 甚至份额领先的联想也倍感压力。除了提高行业门槛, ThinkCentre 还有另一层高明的用意, 就是以技术和服务牵制戴尔。IBM 成为业界第一家为台式机客户提供三年免费上门服务的厂商。众所周知, 戴尔已经把多元化作为下一步的战略, 目标直指业界老大 IBM, 以供应链效率制胜的戴尔明白, 如果增值服务能力解决不好, 戴尔就只能继续在控制成本上做文章, 以绝对份额来保持相对利润。如果陷入这种境地, 对于实现戴尔的多元化战略当然是大大的不利, 但对于 IBM 整个公司的潜在压力可就大大的减轻了。所以 ThinkCentre 的推出, 从根本上看还是公司竞争战略的一次表象化。



WIMAX 无线芯片将实现计算机和网络的无约束连接

WIMAX wireless chip will realize the restrictless link between computers and net

芯片生产巨头英特尔本日前宣布, 公司决意开发基于 802.16 WMAN 标准的硅芯片产品。802.16 是美国电气和电子工程师学会(IEEE)在今年 1 月份发布的一种提供无线网络接入的新标准, 在原来推出的 Wi-Fi 技术的基础上极大地提高了性能。比如说它把 Wi-Fi 的无线电波传输距离从大约 300 英尺扩大到了几英里远, 而且能让信号在遇到障碍物时反弹和穿透墙壁; 它还能对安全隐患进行修复并增加了高质量电话呼叫功能。IEEE 将新标准简单地称作 802.16a, 也有些人将其称为 WiMAX, 预计基于 802.16 标准的网络可覆盖 30 英里以内的范围, 具有同时传输数据、语音和视频的能力, 速度最快可高达 70 兆/秒。WiMAX 现在已被认为是光纤电缆、数字用户线的无线宽带接入的替代产品。将与英特尔合作开发 WiMAX 认证产品的 Alvarion 公司总裁兹维—斯隆斯基(Zvi Slonimsky)表示, WiMAX 将成为宽带无线接口市场增长的催化剂。没有 802.16a 标准, 设备制造商们就必须自己做好一切, 包括生产基础的硅芯片产品、建立基础工作站以及开发网络管理软件等。而 802.16a 标准的出现使他们可以集中精力做好自己最擅长的那一部分, 这将使得无线网络的产业价值快速明显地上升。英特尔和 Alvarion 公司将在其中扮演重要的角色。英特尔副总裁西恩—麦隆尼(Sean Maloney)表示, 英特尔致力于使客户无论何时、何地, 通过任何设备都可以实现计算机化和网络连接。WiMAX 技术将使这种可能变成现实。



Desktop2 引领 Linux 桌面软件正攻微软的最后一个主控阵地

Linux PC software leaded by Desktop2 attack last field controlled by Microsoft

Linux 目前似乎还不能完全与 Windows 相抗衡, 但竞争格局的发展在很多分析家眼中正朝着有利于 Linux 的方面发展。Ximian 公司推出的 Desktop 2 桌面软件不但兼容性大为提高, 而且增加了很多新的功能。该公司新推出自己 Linux 桌面软件的升级版, 实现与 Windows 更进一步的兼容, 其开发应用程序与新增的功能专门用来帮助商务用户在一个混和桌面环境中更为轻松地改进和开发 Linux 软件。由于与现有应用程序和系统的兼容对于企业客户来说至关重要, Ximian 的界面和应用程序等都支持 Windows 的文件格式以及绝大多数环境。该公司 Desktop 2 的核心就是其 Evolution 软件, 其中包括一个邮件应用软件和集成微软 Exchange 的个人信息管理器, 此外, Ximian 还进一步改进了 OpenOffice 的功能, 使得 Desktop 用户可以为更轻松地与其它 Windows 用户建立网络。Desktop 2 的另外一个卖点, 那就是内置的 Linux 升级功能, 可以通过 Red Carpet 2.0 实现升级。Ximian 公司称, Desktop 2 桌面上的 Linux 将成为 Windows 的有力替代者, 它适用于那些以网络浏览器作为主要应用程序的交易桌面, 这种桌面在使用客户服务、零售管理和店面管理系统的商务用户中很普遍。分析认为, 随着 Linux 软件越发吸引客户注意, 微软的桌面系统这最后一个主控阵地将会受到强有力的威胁。



为争取“三国鼎立”, 甲骨文难以让仁科独活

In order to get a position in “3 powers”, Oracle cannot give up PeopleSoft

日前, 甲骨文公司的 CEO 埃里森表示, 在兼并风正盛的软件产业中, 甲骨文公司 63 亿美元恶意收购战的目标——仁科公司不可能独立生存下去。埃里森在甲骨文公司的分析师会议上表示, 不论是否有我们的收购, 仁科公司已经不可能独立生存下去, 从长期来看, 它不适应软件产业中的竞争。埃里森说, 企业应用软件市场最终将成为三家公司的天下: 甲骨文、SAP 和微软。埃里森说, 除非反垄断监管机构不开绿灯, 它对成功收购仁科公司有信心。美国司法部负责反垄断事务的部门已经第二次索要有关这一交易的更多资料。他表示, 我想我们会取得成功, 我们肯定会笑到最后。埃里森指出, 他不急于结束这一交易, 而是在耐心等待监管机构的决定。他说, 如果政府对甲骨文收购仁科亮起红灯, 这一交易就完了; 如果政府认为这一交易不会影响到企业软件市场上的竞争, 则甲骨文公司会加快收购步伐, 迫使仁科公司放弃反收购措施, 并计划在仁科公司的股东大会上取代其董事会中的一些成员。甲骨文的其它官员也表达了对这一交易的信心。甲骨文的执行副总裁菲利普斯说, 我们对这一交易信心十足。他说, 甲骨文公司手头的现金、员工, 分别是仁科公司的 3 倍、5 倍。分析认为, 仁科收购 J.D. Edwards 公司必将使仁科公司成为企业应用软件市场上仅次于 SAP 的无可争议的第二大厂商。这显然对谋求三国鼎立甲骨文形成威胁。因此, 只要监管机构亮绿灯, 甲骨文势必收购仁科。